

## Modalités d'inscription

- Compléter le bulletin d'inscription.
- Joindre votre règlement : chèque ou avis de virement
- **Les frais d'inscription comprennent l'accès à la journée de réflexion du Club BOSSMAN, les pauses, le déjeuner, les comptes rendus.**
- Les participants peuvent se faire remplacer.
- Les annulations doivent nous être communiquées par écrit.
- Pour toute annulation jusqu'au 11/05/2018 inclus, 15 % des frais d'inscription seront retenus par BOSSMAN CONSULTANTS.
- Après cette date, les frais de participation resteront dus en totalité.
- Les organisateurs se réservent le droit de modifier le programme si, malgré tous leurs efforts, les circonstances les y obligent.
- Inscriptions dans la limite des places disponibles.
- BOSSMAN CONSULTANTS se réserve le droit de valider votre inscription.

Paiement par virement  
(préciser le nom de votre société)  
ou par chèque  
à l'ordre de BOSSMAN CONSULTANTS

Domiciliation : Société Générale Nantes  
Banque : 30003 Agence : 01413  
Numéro de compte : 000 201 934 25/05  
IBAN : FR76 3000 3014 1300 0201 9342 505  
Code BIC-SWIFT : SOGEFRPP  
TVA : FR02 410 944 797 000 35



BOSSMAN CONSULTANTS

3 boulevard de la Loire - 44200 NANTES  
Tél : 02.40.35.08.08  
[www.bossman-consultants.com](http://www.bossman-consultants.com)



le club **Bossman**

INVITE



« **Qu'est-ce que les fournisseurs peuvent attendre des centrales de référencement ?** »

**JEUDI 7 JUIN 2018**  
LE PRÉ CATELAN  
BOIS DE BOULOGNE  
75016 PARIS



# Programme

## « Qu'est-ce que les fournisseurs peuvent attendre des centrales de référencement ? »

### Matinée

8h30-9h00	Accueil des participants
9h00-9h10	Présentation de la journée
9h10-9h55	<p><b>« Construire l'hôtellerie de demain »</b></p> <p>Céline GAUBERT <i>Directrice ProAchat</i> Zlatan MILUTINOVIC, <i>Chef du Pôle Achat ProAchat</i></p>
9h55-10h40	<p><b>« Construire des relations justes et durables »</b></p> <p>Pierre Antoine COLAS <i>Directeur Général Le Cèdre</i></p>
10h40-10h55	Pause
10h55-11h40	<p><b>« De la négociation du prix au management des achats »</b></p> <p>Frédéric GENTE <i>Directeur Général Cacic</i></p>
11h40-12h25	<p><b>« Des atouts pour les restaurateurs à la valeur ajoutée pour les fournisseurs »</b></p> <p>Frédéric ALDEBERT <i>Directeur Général Convergence Achat</i></p>
12h25-12h35	Synthèse de la matinée
12h35-14h30	Déjeuner

### Après-midi

14h30-16h30	LES TABLES RONDES DU CLUB BOSSMAN
TABLE RONDE 1	<p><b>« Exploiter la data : les prochaines clés de la performance »</b></p> <p>Céline GAUBERT <i>Directrice ProAchat</i> Zlatan MILUTINOVIC <i>Chef du Pôle Achat ProAchat</i></p>
TABLE RONDE 2	<p><b>« Comment enrichir nos relations avec nos outils numériques »</b></p> <p>Pierre Antoine COLAS <i>Directeur Général Le Cèdre</i> Jérôme MEUNIER <i>Chef de marché Alimentaire Le Cèdre</i> Frédéric ALDEBERT <i>Directeur Général Convergence Achat</i></p>
TABLE RONDE 3	<p><b>« Comment développer ensemble l'approvisionnement en produits locaux »</b></p> <p>Bruno MARTEL <i>Directeur du pôle Hôtellerie et Services Cacic</i></p>
16h30-16h45	Pause
16h45-16h55	Conclusion de la journée